

## J Rゲートタワー事務所移転記念

先着  
40名様限定目標予算を絶対達成！  
受注が倍増する営業戦略とは？

拝啓 時下ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。

平素より富士通の製品・サービスをご愛顧頂き、また格別なるご厚情を賜り、厚く御礼申し上げます。

近年、グローバル化やICTによる技術革新など、急激な外部環境の変化に伴い、営業は「目標達成」のみならず「効率化」をも求められるようになってきました。しかし実際は、「営業担当者が社内にいる時間が長い」「目標未達がしばしば発生する」等の課題を感じている経営者も少なくないのが現実です。本セミナーは「目標予算を絶対達成させる営業マネジメント手法」と題しまして、皆様の営業力強化、目標売上を達成させるための『予材管理』と、それらを実現するソリューションを交えてご紹介させていただきます。

ご多用の折とは存じますが、ぜひご来場賜りますようお願い申し上げます。

敬 具

株式会社富士通マーケティング

|      |                                                                             |     |                                  |
|------|-----------------------------------------------------------------------------|-----|----------------------------------|
| 開催日時 | 2017年5月19日（金） 14：00～16：45<br>（受付 13：30～）                                    | 受講料 | 無 料                              |
| 開催場所 | 富士通マーケティング J Rゲートタワー31階 Seminar Room3<br>[住所]愛知県名古屋市中村区名駅1 - 1 - 3 JRゲートタワー |     |                                  |
| 参加対象 | 営業部門、管理部門、総務部門、情報システム部門のお客様（定員：40名）                                         |     |                                  |
| 主催   | （株）富士通マーケティング                                                               | 共催  | ナレッジスイート(株)、(株)アタックス・セールス・アソシエイツ |

## 基調講演

目標予算を絶対達成させる営業マネジメント手法『予材管理』  
営業コンサルティングを受けなければ聞けない話を特別公開！

14:00～15:30



- ・目標予算を絶対達成する営業マネジメント手法『予材管理』
  - ・予材管理を実現する大量行動の必要性和効果
  - ・効率的な訪問活動を実現させる予材ポテンシャル分析
- 本セミナーでは、目標予算を「絶対達成」させるマネジメント手法「予材管理」を提唱する、株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ、取締役 水田裕木氏にご登壇いただき、安定的、かつ効率よく目標予算を達成し続ける手法を解説いたします。



## 2017年のベストセラー！

(株)アタックス・セールス・アソシエイツ  
代表 横山信弘氏の著書  
「すべての営業のための絶対達成バイブル」

講師：(株)アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役 水田 裕木 氏

<講師略歴> 2006年にアタックスに入社。会計を中心としたコンサルティング会社で非会計部門となる営業コンサルティング部門の立ち上げに参画。予材管理を使った営業マネジメントを軸に、ターンアラウンドマネージャーとしてクライアントの営業組織の変革を支援。前職の経験を活かし、「新規開拓」や「与信管理」に強みを持つコンサルタントとしても評価を得ている。現場経験をもとにした研修が好評で、日本屈指の営業力を誇る野村證券の研修講師も担当している。10,000人のトップセールスを育成することもミッションとしている。

&lt; 休 憩 15:30～15:45 &gt;

## 第二部

## 営業力強化・顧客深堀を実現するためのシンプルな考え方

15:45～16:15

クラウド型SFA/CRM統合ビジネスアプリケーション Knowledge Suite

営業力強化・顧客深堀を実現するためのシンプルな考え方と 具体的なツール（Knowledge Suite）を使って、「予材管理」の仕組みをいかにシステムとして実現し、優先順位を決めて 案件化、営業活動を行うかをご紹介します。

講師：ナレッジスイート(株) 取締役 飯岡 晃樹 氏

## 第三部

## 取引先や商品の状況をリアルタイムに把握し、スピード経営判断を実現

16:15～16:45

統合基幹業務パッケージ GLOVIA きらら 販売

スピード経営を実現するには、営業力強化や顧客深堀に加え、現場の生の情報をスピーディーに集約し、いかに戦略的データとして活用していくかを考える必要があります。顧客が見渡せ、会社が見渡せ、社員が見渡せる仕組みを他システムと柔軟に連携しながら進化する基幹システムの考え方を事例を交えてご紹介いたします。

講師：(株)富士通マーケティング

# 目標予算を絶対達成

## 受注が倍増する営業戦略とは？

セミナーご参加希望の方は、下記の【お客様の個人情報の取り扱いについて】に同意の上、Webよりお申し込みいただくか、必要事項をご記入の上、担当営業にお渡しください。尚、誠に勝手ながら満席になり次第申し込みを締め切らせていただきますので、ぜひお早めにお申し込みください。  
※同業他社の方のお申し込みはお断りする場合がございますのでご了承ください。

【Webによるお申込み】 下記URLよりお申し込みください。3月13日（月）開設予定

<http://www.fjm.fujitsu.com/events/170519/>

■または、下記の項目にご記入の上、本紙を担当営業にお渡しください。（Webフォームへ代行登録致します）

|         |               |     |        |
|---------|---------------|-----|--------|
| 貴社名     |               |     |        |
| 所在地     | 〒             |     |        |
| TEL     |               | FAX |        |
| 部署名/ご役職 | (ふりがな)<br>お名前 |     | E-Mail |
|         |               |     |        |
|         |               |     |        |

### 【お客様の個人情報の取り扱いについて】

お申し込みいただきましたお客様の個人情報は、株式会社富士通マーケティングが富士通株式会社と共に以下の目的で利用させていただきます。  
株式会社富士通マーケティングから富士通株式会社へ個人情報を提供する際は、契約により適切な管理を義務付けた上でE-mail等で提供いたします。  
同意いただけない場合は、大変申し訳ございませんが、本セミナーのお申し込みはできません。  
・本セミナーに関する連絡および開催当日の受付での使用  
・イベント、セミナーの開催情報や製品、サービス情報のご案内  
上記目的のために、株式会社富士通マーケティングおよび富士通株式会社から富士通グループ会社/パートナー企業に対して、契約により適切な管理を義務付けた上で、E-mail等で提供することがございます。  
また、本セミナーに関する連絡および開催当日の受付、ならびに、次回の案内状送付のため、お客様の個人情報を委託先に預託することがあります。  
お客様の個人情報は、株式会社富士通マーケティングの個人情報保護ポリシー、および富士通株式会社の個人情報保護ポリシーに基づき、適切に管理します。  
情報の開示・訂正・追加・削除および利用停止を希望されるお客様は、以下お問い合わせ先までご連絡ください。  
株式会社富士通マーケティング <http://www.fjm.fujitsu.com/policy/> 富士通株式会社 <http://jp.fujitsu.com/about/compliance/privacy/>



## 会場ご案内

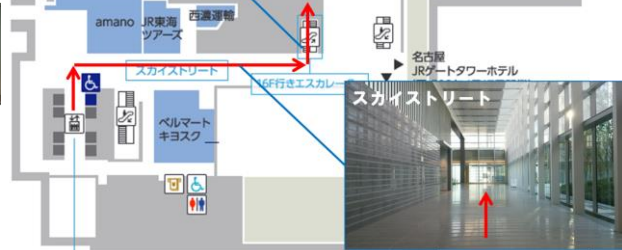
株式会社富士通マーケティング JRゲートタワー31階 Seminar Room3

[住所]愛知県名古屋市市中村区名駅1-1-3 JRゲートタワー

※駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

- ☐ 館内に入り、シャトルエレベータにて15階までお越しください。
- ☐ 15階からエスカレータで、16階 富士通来客用専用総合受付にお越しください。
- ☐ 入館証を受け取りエレベータにて31階までお越しください。
- ☐ 31階にてセミナー会場までご案内いたします。

### JRゲートタワー 15階 レイアウト



### ■お問い合わせ■

株式会社富士通マーケティング セミナー事務局 得田 重松

〒460-0003 名古屋市中区錦1-10-1

TEL.052-239-1124

\* 5月2日以降はJRゲートタワーへ移転予定のため電話番号が変更になります。

TEL. 052-756-3820にお問合せください。