

「企業価値経営」を実現する 経営と現場の変革フォーラム

中堅企業経営に携わる方々への価値あるシリーズセミナー！

現在、日本は金融・外交・自然災害等のリスクにさらされ、さらには新エネルギーや新デバイス等の変革期を迎え、まさに激動の中で新しい時代を迎えようとしております。

今回、私どもはお客様の事業強化をお手伝いさせていただきたいという思いから、「意思決定に役立つ経営管理指標の策定」、「経営管理指標と現場業務の連動」の2つのテーマを設定し、この分野の第一人者である尾田友志氏をお招きしご講演いただきます。

貴社の事業強化の一助となれば幸いです。ご参加を心よりお待ちしております。

第1回

2013年2月19日（火） 14:00～17:00（13:30開場）

経営分析・経営管理

第2回

2013年3月 5日（火） 14:00～17:00（13:30開場）

販売分析・販売管理

場所

富士通株式会社 東海支社

定員

60名

参加費

無料

主催

株式会社富士通マーケティング、富士通株式会社

2013年2月19日（火）

セッション1
14:00～15:30

経営の羅針盤で意思決定を迅速、
企業価値を高め収益拡大のチャンスを見

■講師： マネジメントテクノロジーズ,LLC 代表 尾田 友志 氏

業績がよく、意思決定の速い企業では、**社内のデータ活用**が行われています。意思決定や経営管理にあたっては、**重要経営管理ポイントを明確**にしたうえで、見やすい経営管理資料を作成、さまざまなデータを活用しシミュレーションを行うことが**勝負を分かつポイント**となります。数多くの企業の業務改革を支援してきた経験を活かし事例を交えて解説します。



セッション2
15:40～16:40

企業価値向上のための会計システム構築のポイント

■講師： マネジメントテクノロジーズ,LLC 代表 尾田 友志 氏、株式会社富士通マーケティング

財務における企業目標は、「自社の価値を最大にすること」にあります。本セッションでは**企業価値向上のための企業価値分析**や**予算編成を実践する際の会計システム構築のポイント**について事例を交えて解説します。

2013年3月5日（火）

セッション1
14:00～15:30

継続的収益力の創造をはかるための
ビジネスプロセスの見直しと基幹情報の活用

■講師： マネジメントテクノロジーズ,LLC 代表 尾田 友志 氏

企業経営に求められる**継続的収益力の創造**を実現するためには**儲かる仕組みを作り上げる**必要があります。企業内外、地域内外に拡張するサプライチェーンの中で**高収益を実現するための成功要因**などを主要なビジネスプロセスごとに取り上げ、**勝ち残るために必要な基幹情報活用のポイント**を事例を交えて解説します。



セッション2
15:40～16:40

競争優位確立のための販売管理システム構築のポイント

■講師： マネジメントテクノロジーズ,LLC 代表 尾田 友志 氏、株式会社富士通マーケティング

新しい時代を勝ち残るためには、「**競争優位を確立すること**」にあります。本セッションでは**競争優位確立のための販売実績分析**や**在庫最適化を実践する際の販売管理システム構築のポイント**について事例を交えて解説します。

「企業価値経営」を実現する経営と現場の変革フォーラム 2013

セミナー参加希望の方は、下記の【お客様の個人情報の取り扱いについて】に同意のうえ、Web、FAXまたはE-Mailにてお申込みください。
尚、誠に勝手ながら満席になり次第申し込みを締め切らせていただきますので、ぜひお早めにお申込みください。
※同業他社の方のお申し込みはお断りする場合がございますのでご了承ください。

お申込み



Web <http://jp.fujitsu.com/fjm/events/130219/>



FAX 0120-941-081



E-Mail fjm-bpseminar@ml.jp.fujitsu.com

※メール件名に「「企業価値経営」を実現する経営と現場の変革フォーラム名古屋 参加希望」とご記載ください。
また、本文に貴社名・お名前・ご連絡先をフリーフォームで ご記載のうえ、上記アドレスまで送信ください。

【お客様の個人情報の取り扱いについて】

お申し込みいただきましたお客様の個人情報は、株式会社富士通マーケティングが富士通株式会社と共に以下の目的で利用させていただきます。
株式会社富士通マーケティングから富士通株式会社へ個人情報を提供する際は、契約により適切な管理を義務付けた上でE-mail等で提供いたします。
同意いただけない場合は、大変申し訳ございませんが、本セミナーのお申し込みはできません。
・本セミナーに関する連絡および開催当日の受付での使用
・イベント、セミナーの開催情報や製品、サービス情報のご案内
上記目的のために、株式会社富士通マーケティングおよび富士通株式会社から富士通グループ会社/パートナー企業に対して、
契約により適切な管理を義務付けた上で、E-mail等で提供することがございます。
また、本セミナーに関する連絡および開催当日の受付、ならびに、次回の案内状送付のため、お客様の個人情報を委託先に預託することがあります。
お客様の個人情報は、株式会社富士通マーケティングの個人情報保護ポリシー、および富士通株式会社の個人情報保護ポリシーに基づき、適切に管理します。
情報の開示・訂正・追加・削除および利用停止を希望されるお客様は、以下お問い合わせ先までご連絡ください。
株式会社富士通マーケティング <http://www.fjm.fujitsu.com/policy/> 富士通株式会社 <http://jp.fujitsu.com/about/compliance/privacy/>



ご参加を希望される日程にチェックをお願い致します

2013年 2月19日（経営・会計）

2013年 3月5日（販売）

貴社名（必須）			
部署名		役職	
お名前（必須）	ふりがな（姓）	ふりがな（名）	
ご住所（必須）	〒		
電話番号（必須）			
E-mail（必須）			

■会場のご案内

【住所】

名古屋市中区錦1-10-1 マルカン酢伏見ビル

【交通】

◆地下鉄「伏見駅」10番出口より徒歩5分

【富士通(株)東海支社までのご案内】



■お問い合わせ

株式会社富士通マーケティング
ビジネスパートナー本部 ビジネス推進統括部
セミナー事務局：清（セイ）・岩井

TEL 03-6316-3079

■担当営業

差出人(差出發送代行) 719005

佐川急便

返還先(〒136-0075) 江東区新砂1-12-14
この荷物をご依頼人様からお預かりした荷物を当社
が差出人となって発送代行しています。